

Inzet loop- en bewegingsanalyse middels voetscan

Script voor patiënt:

'Goedemorgen/middag, Fysiotherapie van Ham met ...'

Antwoord patiënt is een klacht aan de onderste extremiteiten, dus vanaf lage rug naar beneden, dan geldt vanaf 2 maart het volgende standaard medisch behandelprotocol.

*Dit is binnen onze praktijk een nieuw medisch protocol om een maximale analyse van de oorsprong van uw klacht te kunnen maken. Het gaat hier om een statische, dynamische en balansmeting van uw voeten, waarbij wij de stand van uw voeten, de (piek)belasting, afwikkeling en de rotatie in kaart brengen. Wij doen dit om een eventuele relatie tot de klacht in te kunnen inschatten. De loop- en bewegingsanalyse duurt 15 minuten. Uw fysio neemt de resultaten van de analyse mee in de behandeling van uw klacht en kan op basis van de resultaten eventueel maatzen aanbevelen. Deze maatzen werken vaak direct pijn verlichtend en het effect van de fysiotherapeutische behandeling wordt door de zolen versterken. **

** Ter info: de zolen worden tot 100% vergoed als u aanvullend verzekerd bent. U bent vanzelfsprekend niet verplicht de maatzen aan de schaffen.*

Praktisch:

- 1. Eerste afspraak voor voetscan van 15 minuten (1864)*
- 2. Intake en screening van 50 minuten bij therapeut (1864/1870 + 1000/1100/1200/1500)*

Uitleg aan collega's:

De bewegingsanalyse als onderdeel van de intake-screening bij onderste extremiteiten is niet optioneel. Dit is hoe wij vanaf nu (willen gaan) werken om verbeterde en meetbare zorg te kunnen verlenen. Dit moet snel de mentaliteit van de praktijk worden en verankerd raken in het DNA van de praktijk. We kunnen patiënten niet dwingen de bewegingsanalyse te doen, maar geven aan dat de analyse ons gemeten inzichten geeft die gebruikt worden in de behandeling van de klacht van de patiënt. De patiënt ontvangt een uitgebreid verslag van de bevindingen van de bewegingsanalyse. Met onze nieuwe tooling/technologie nemen we een voorsprong in maximalisatie van het behandel-effect ten opzichte van andere praktijken in de regio.

** Let op: het is geenszins de bedoeling dat jullie zooltjes 'moeten' gaan verkopen. Het is aan de patiënten om over te gaan tot aanschaf. Het is puur een extra product dat kan toevoegen aan de zorgverlening.*